



STELLENAUSSCHREIBUNG FÜR EINE TRAINEEAUSBILDUNG

Steelcase ist weltweit Marktführer in der Herstellung und im Vertrieb von Büroeinrichtungen. Der besondere Fokus liegt dabei in der Schaffung eines Arbeitsumfelds, das Menschen Raum bietet für mehr Leistungsbereitschaft, höhere Effizienz und bessere Entfaltungsmöglichkeiten.

Wir, Steelcase und Maurer Einrichtungen, suchen im Rahmen unseres Traineeprogramms eine/n kompetente/n und ambitionierte/n Workplace Manager (w/m/d)

Deine Aufgaben:

- Du lebst während und nach Deinem Training die Freude am Verkauf, indem Du unsere Kunden immer wieder neu begeisterst
- Du erarbeitest gemeinsam mit Kunden, Planern und Architekten überzeugungsstarke Konzepte für neue Büro-Ökosysteme
- Du wirst in den Bereichen Akquise, Präsentation und Kommunikation geschult
- Du erlernst die Konzipierung von Angeboten und bist verantwortlich für die Preisgestaltung
- Du erlernst das Verkaufen mit modernsten technischen Hilfsmitteln und der dazu gehörigen Ausstattung
- Aufbau neuer Kunden, sowie Ausbau bestehender Kunden in der Region, Betreuung von Bestandskunden persönlich und direkt vor Ort

Dein Profil:

- Idealerweise eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium, auch Quereinsteiger im Vertrieb erhalten bei uns eine Chance!
- Du bist eine Persönlichkeit, die durch ihre kommunikative aufgeschlossene Art, ihrer Neugier und Sozialkompetenz, sowie durch ordentliches Auftreten überzeugen kann
- Wettbewerbsorientierung und Teamfähigkeit ist für Dich selbstverständlich
- Begeisterungsfähigkeit für unsere Produkte und am Umgang mit Kunden runden Dein Profil ab
- Du verfügst über fundierte MS-Office-Kenntnisse
- Teamwork mit viel Gestaltungsspielraum

Was bieten wir:

- Festanstellung beim Fachhandelspartner Maurer Einrichtungen in Vollzeit
- Eine erstklassige partnerschaftliche Grundausbildung im Vertrieb über 12 Monate
- Die Ausbildung wird in Zusammenarbeit mit Steelcase und Maurer Einrichtungen stattfinden
- Erlernen der modernsten Vertriebs-Methoden durch Workshops an europäischen Steelcase Standorten
- Du wirst in der Praxis, in Deinem Verkaufsgebiet von erfahrenen Verkäufern und Trainern beim Endkunden unterstützt
- Ein außergewöhnlich spannendes und vielfältiges Aufgabenspektrum im Vertrieb
- Zahlreiche Veranstaltungen und Messen, die spannende Potentiale bergen
- Du agierst auf Augenhöhe mit Entscheidern auf Geschäftsführerebene

Wenn Du Dich von dieser Position angesprochen fühlst, freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf, Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin an: bewerbung@maurer-einrichtungen.de